

\*\*\*\* \*\*\*\* \*\*\*\*



# oniki

Yeni Ticari Bağlantılar Kurmaya Hazır Mısınız?

# MTSO B2B NETWORKING YENI NESIL TICARET



Takviminize Eklemeyi Unutmayın

www.oniki.netQ

# Kayıt&Başvuru Süreci Kullanıcı Doküman (Uygulama Üzerinden Girişlerde Bu Adımları Takip Ediniz.)

**İ**lk olarak başvuru yapmak ve etkinliğe ulaşmak için aşağıdaki linke giriş yapılır.



**"Ücretsiz Başvur"** butonuna tıklayınız.

tıklayınız.

Ücretsiz" butonuna



Uygulamayı Apple Store veya Google Play'den indiriniz. Uygulamayı açınız.

# Hoş geldiniz



Tüm alanlar zorunludur. Kişisel bilgilerinizi ve profil fotoğrafınızı eksiksiz ve doğru bir şekilde giriniz.

Telefon başında 0 olmadan girilmelidir. (GSM) Daha sonra "**Sonraki**" butonuna tıklayınız.



Açılan şirket bilgisi sayfasında seçme listesinde şirket bilginiz yer almayabilir. Bu adımı atlayarak daha sonra Şirketim bölümünden Şirket ekle ile düzenleyebilirsiniz. Hesabınıza ait bir şifre oluşturun. Ardından ok ile belirtilmiş alanları işaretleyiniz.

### EK AÇIKLAMA: ŞİRKET EKLEME



Şirketim bölümüne tıklayınız.

# Şirket eklemek için işaretlenen imgeye tıklayınız.





Şirket bilgilerinizi girip **Ekle** butonuna tıklayınız.



Mail veya cep telefonunuza gelen aktivasyon kodunu giriniz.



### ÖNEMLİ NOT:

Başka etkinliğe kayıt olmamak için MTSO B2B Etkinliğini seçtiğinizden emin olunuz.





Bu adımdan sonra yukarıdaki ekran önünüze gelecektir. Bunu sağa kaydırarak Ücretsiz MTSO B2B etkinliğine ulaşacaksınız.



### "Başvur" butonuna tıklayınız.

Açılan sayfada Fiziksel Etkinlik katılımcısı olmak için **"İleri"** butonuna tıklayınız. Ardından Ödeme sayfasına yönlendirileceksiniz etkinliğimiz Ücretsiz olduğundan Mesafeli Satış Sözleşmesini onaylayıp İleri butonuna tıklayınız.

**.**...

#### Ketkinlik Türü Seçin



Odeme	
Fiziksel Etkinlik	0
09/01/2025 09:00	Ücretsiz
Özet	
Bilet Fiyatı:	Oŧ
Toplam	0ŧ
Mesafeli Satış Sözleşmesini o	kudum onaylıyorum.
İleri	

Image: Constraint of the end of t

Yönlendirme yapacağı bu sayfada "**Başvur**" butonuna tıklayınız.

# Bu adımları tamamladıktan sonra **Detaylı Katılım Formu** karşınıza çıkacaktır, bu soruların hepsine doğru bir şekilde cevap vermeniz oldukça önemlidir.

#### C Detaylı Katılım Formu

Etkinl yapay doğru aşağı	iğimizden maksimum verimi alabilmeniz ve rzeka destekli algoritmalarımızın sizleri en ı kişi ve çözümlerle eşleştirebilmesi için daki soruları dikkatle cevaplayınız.
*1. Ça	ılışan sayınız nedir?
0	0-10
0	11-25
0	26-50
0	51+
*2. Fi	rmanız kaç yıldır faaliyet göstermektedir?

-	
()	1-2

- 0 3-5
- 6-9
- 0 10+

#### C Detaylı Katılım Formu

Etkinliğimizden maksimum verimi alabilmeniz ve yapay zeka destekli algoritmalarımızın sizleri en doğru kişi ve çözümlerle eşleştirebilmesi için aşağıdaki soruları dikkatle cevaplayınız.

4. Aşağıdakilerden hangisi sizi daha iyi tanımlar? En yakın seçeneği seçiniz.
 Üretim ve satış yapan bir firmayım

- Alım satım yapan bir firmayım
- O Danışmanlık hizmeti veren bir firmayım
- O Lojistik hizmet sağlayıcısı bir firmayım

5. Hangi alanlarda faaliyet gösteren iş insanlarıyla/profesyonellerle tanışmak istiyorsunuz? (3 VE ÜZERİ İŞARETLEME YAPINIZ)

- Akaryakıt ve gaz ürünleri
- Bankacılık, Sigortacılık ve Finans
- Dayanıklı tüketim malları üretim ve ticareti
- Eğitim ve danısmanlık hizmetleri

#### C Detaylı Katılım Formu

Etkinliğimizden maksimum verimi alabilmeniz ve yapay zeka destekli algoritmalarımızın sizleri en doğru kişi ve çözümlerle eşleştirebilmesi için aşağıdaki soruları dikkatle cevaplayınız.

. Ne satmak istiyorsunuz? (Bu soruya
evabınız yoksa belirtiniz.)

Cevap yazınız

7. Ne satın almak istiyorsunuz? (Bu soruya cevabınız yoksa belirtiniz.)

Cevap yazınız.

\*8. MTSO üyesi misiniz?

O Hayır

\*9. Etkinliğimize hangi şehirden katılıyorsunuz?

Cevap yazınız.

#### C Detaylı Katılım Formu

Etkinliğimizden maksimum verimi alabilmeniz ve yapay zeka destekli algoritmalarımızın sizleri en doğru kişi ve çözümlerle eşleştirebilmesi için aşağıdaki soruları dikkatle cevaplayınız.

#### \*11. İthalat Yapıyor musunuz?

- O Evet
- O Hayır

#### \*12. E-Ticaret Yapıyor musunuz?

- O Evet
- 🔘 Наун

#### \*13. Etkinliğe katılım amacınız nedir?

- Ticaretimi geliştirmek
- İhracat potansiyelimi artırmak
- Networking yaratmak
- Yeni işbirliği bağlantıları kurmak

#### C Detaylı Katılım Formu

Etkinliğimizden maksimum verimi alabilmeniz ve yapay zeka destekli algoritmalarımızın sizleri en doğru kişi ve çözümlerle eşleştirebilmesi için aşağıdaki soruları dikkatle cevaplayınız.

#### \*15. MTSO'dan en öncelikli beklentiniz nedir?

- O Mesleki eğitimlere ağırlık verilmesi
- Sektörlere yönelik projeler geliştirmesi
- Sektörel sorunlara yönelik lobi faaliyetleri yürütmesi
- Üyeler arasındaki etkileşim ve iş birliğinin artırılması
- Bilgi ve danışmanlık hizmetlerine ağırlık verilmesi

#### 16. MTSO'nun faaliyetleri arasında en iyi yaptığını düşündüğünüz ilk 3 konuyu belirtiniz.

- İlin ve üyenin rekabet gücünün artırılmasına yönelik politika üretme ve lobi çalışmaları
- yapma
- Üyelerin sorunlarına çözüm bulma
- 🗌 Üye ile olan iletişimini güçlendirme
- Kamu, özel sektör ve STK'ları bir araya getiren

#### C Detaylı Katılım Formu

Etkinliğimizden maksimum verimi alabilmeniz ve yapay zeka destekli algoritmalarımızın sizleri en doğru kişi ve çözümlerle eşleştirebilmesi için aşağıdaki soruları dikkatle cevaplayınız.

- yonelik çalışmalar yapma
- llin sanayi kapasitesini artırarak yerel tedarik zincirini güçlendirme
- Sosyal girişimciliğe destek olmak
- MTSO faaliyetlerini ve hizmetlerini daha geniş kitlelere duyurma
- İlin kültürel gelişimine ve tanıtımına katkıda bulunmak

#### 18. MTSO'nun sunduğu hizmet kalitesine ilişkin genel düşünceniz nedir?

- Yetersiz
- Kısmen yeterli
- Ne yeterli, ne yetersiz
- Yeterli
- 🔘 Çok yeterli

Gönder

Tüm soruları yanıtladıktan sonra **Gönder** butonuna basarak Detaylı Katılım Formunu tamamlamış olacaksınız.



Bu aşama başvurunuzun tamamlandığını göstermektedir.



Dilerseniz telefon takviminize etkinliği ekleyebilirsiniz.



Etkinlikler bölümünden başvuru yaptığınız etkinliğin durumunu sorgulayabilirsiniz.

Etkinlik Adı	Mtso B2B Networking (Yeni Nesil Ticaret)
Lokasyon	MERSİN
Mekan	Yenişehir Belediyesi Fuar Merkezi
Bitiş Tarihi	09/01/2025 09:00
Ücret	Fiziksel / Ücretsiz Online / Ücretsiz
Başvuru Duru	mu Başvuruldu

Daha Fazla →

∩iki

ruldu

amil Kasacı iyer Danışma

etkinliklere k

# Kayıt&Başvuru Süreci Kullanıcı Dokümanı

(Bilgisayar üzerinden girişlerde bu adımları uygulayınız.)

İlk olarak başvuru yapmak ve etkinliğe ulaşmak için aşağıdaki linke giriş yapılır.

Light https://oniki.net/etkinlik/ocak-2025-mtso-b2b-networking/

Daha sonra açılan web sayfasında "Ücretsiz Başvur" butonuna tıklanır.



Ardından; kullanıcının karşısına iki farklı seçenek çıkmaktadır. Fiziksel Katılım seçeneği altındaki "Ücretsiz Başvur" butonuna tıklanır.

# HEMEN BAŞVUR

Etkinliğimizden verim alabilmeniz ve doğru B2B eşleşmelerin gerçekleşebilmesi için aşağıdaki butondan başvurunuzu tamamlayınız.

# **FİZİKSEL KATILIM**

Butona tıklayıp uygulamayı indirin ve hemen etkinliğe fiziksel kaydınızı tamamlayın!

**ONLINE KATILIM** 

Butona tıklayıp uygulamayı indirin ve hemen etkinliğe online kaydınızı tamamlayın!

ÜCRETSİZ BAŞVUR

ÜCRETSIZ BAŞVUR

Aşağıda görseli verilen sayfa kullanıcının önüne gelir. "Kayıt Ol" seçilir.



**"Kayıt Ol"** seçeneğine tıklandığında etkinlik için gerekli bilgilerin girileceği aşağıda görseli verilen sayfa kullanıcının önüne gelir.

	HOŞ GEICINIZ Lüfferi aşağıdan kayıt olur:	
the second second	Kişisel Şirket Şifre Bilgiler Bilgileri	
Oniki	0	
Networking Odaklı Hibrit Etkinlik Deneyimi	Ad	
	E-Mail	
	Oke Kons C +90 V Telefon Numarass * Somraki	
(www.oniki.netq)	Linkedin lie Keyit Ol 🚡	

Kayıt olma aşamasında kırmızı ok ile belirtilen bilgilerin eksiksiz ve doğru bir şekilde doldurulması gerekmektedir.

Fotoğraf/Ad/Soyad/Email/Telefon Numarası alanları doldurulması zorunlu alanlardır.

\*Telefon numarası GSM numarası olmalı ve başında 0 olmadan girilmelidir.

Bilgileri eksiksiz bir şekilde girdikten sonra "**Sonraki**" butonuna tıklanır.

Şirket bilgileri sayfasına gelindiğinde şirketinizin adı seçim listesinde yer almıyorsa boş bırakıp daha sonra ekleme yapılmak üzere **"Sonraki"** butonuna tıklanır.

ŀ	loş geldiniz	
1	.ütfen aşağıdan kayıt olun.	
Kişisel Bilgiler	Şirket Bilgileri	Şifre
		-
🚊 Ad		
Soyad		
E-Mail		
Úlke Kodu C +90	Telefon Numarası *	-
	Sonraki	

	Hoş geldiniz	
	Lütfen aşağıdan kayıt olun.	
Kisisal	Cirlict	Cifro
Bilgiler	Bilgileri	Şiire
		× -
Şirket taman şirke üye	inizin adı listede yer almıyors nlandıktan sonra Şirketim me tinizi oluşturunuz. Şirket oluş lerini ekleme işlemi, canlı etk eşleşmeleri etkilemektedi	ia kaydınız nüsünden turma ve cinlikteki r.
Sektor		*
Web Sitesi		
$\subset$	Onceki	ski

Bu adımda hesabınıza ait bir şifre belirlemeniz gerekmektedir. Kırmızı ok ile belirtilen seçenekleri işaretleyip "**Kayıt Ol**" butonuna tıklanır.



Tarafınızdan girilen <u>e-posta</u> veya <u>cep numarasına</u> gönderilen aktivasyon kodunun girilmesi gerekmektedir.



Şirket bilgileri sayfasında seçme listesinde şirket adınızın bulunmadığı durum için anlatılan adımlar uygulanır.

**"Şirketim"** bölümüne tıklanır. Açılan bölümden "**Şirket Ekle**" butonuna tıklanır.

×	Etkinlikler	~	Cirket Ekle
3:	Bağlantılarım		
開	Şirketim		
2	Kuponlarım		
Σ	Destek Taleplerim		
23	Biletler		
\$	Hesap Ayarları		
(1-3)	Canil Ekkniliğe Katıl		Henite für gehet ekkereedriz.
1.1	Etkinlik Danışmanınız Ulaş Özgüç Öner		

Açılan sayfada tüm bilgiler eksiksiz ve doğru şekilde girilmelidir. Ardından kaydet butonuna tıklanır. Şirket ekleme süreci tamamlanmış olur.



Ana menüden **"Yeni Etkinlikler**" bölümüne tıklanır.



Açılan sayfada "MTSO B2B Networking (Yeni Nesil Ticaret) " etkinliği satırı bulunur. "Başvur " butonuna tıklanır.



Fiziksel Katılım ve Online Katılım seçenekleri kullanıcının önüne çıkar. Fiziksel Katılım Seçeneği altındaki "Devam Et" Butonuna tıklanır.

015 01 00 00 00 00		Online Katılım	0
025-01-09-09-00-00	Ücretsiz	2025-01-09 09:00:00	Ücretsiz
Yapay zeko sayesinde en doğru 12 kışıyle biri İşinize değer kotan 12 dokladık sunumlar Networking odaklı kahve arası ve ştant ziyaret Pilnlerce liralik indirim çekleri, 12 özel hediye, izlası Ayncalıklarla dolu benzersiz bir etkinlik dene	e bir tanışma tleri eğlence ve çok daha yemine hatir olun	<ul> <li>Yapay zeka sayesinde en doğru 12 kişiyli</li> <li>Lokasyondan bağımsız katılım</li> <li>Tuin sunumları canali izleme ve global net</li> <li>Yüzferce liralık indirim çeki/kuponu ve da</li> <li>Dijital ortamı benzersiz ve kolaylaştırıcı avanı yakalayın</li> </ul>	e online tanışma working firsatı ha fazlası alfaryla sektörel gelişmeleri
Devam Et		Devam Et	

Etkinliğimiz **\*Ücretsiz\*** olduğundan bu sayfada Mesafeli Satış Sözleşmesi kabul edilerek **"Devam Et"** Butonuna tıklanır.



Bu aşamada etkinlik katılım formunu doldurmanız gerekmektedir. Soruları etkinlikte doğru eşleşmelerin gerçekleştirilmesi için dikkatli ve doğru bir şekilde cevaplamanız gerekmektedir.



*5. Hangi alanlarda faaliyet gösteren iş insanlarıyla/profesyonellerle tanışmak istiyorsunuz? (3 VE ÜZERİ İŞARETLEME YAPINI	Z)
Akaryakit ve gaz ürünleri	
Bankacilik, Sigortacilik ve Finans	
Dayanıklı tüketim malları üretim ve ticareti	
Eğitim ve danışmanlık hizmetleri	
Elektrik, elektronik ürünler, telekomünikasyon üretim ve dağıtım	
E-ticaret ve e-ihracat	
Gayrimenkul hizmetleri – Konut ve işyeri kooperatifleri	Tüm sorular
Gida, unlu mamuller, içecek, üretim ve toptan ticareti	doldurulmalıdır
🔲 İnşaat işleri, yapı ve inşaat malzemeleri, cam ve hırdavat işleri, izolasyon, isitma, soğutma sistemleri	
Kırtasiye; oyuncak, züccaciye ve hediyelik eşya, kağıt ve matbaa	
Konaklama, Otelcilik ve Spa merkezleri	
Kuyumculuk, mücevher, saat	
Madencilk	
Mimarik ve Muhendisik	
Motorlu taşıtlar alım – satım, bakım ve onarım	
Orman ürünleri - Mobilya	
Plastik, metal, makine	
*b. Ne satmak istiyorsunuz? (Bu soruya cevabiniz yoksa belirtiniz.)	
	<i>N</i>
*7. Ne satin almak istiyorsunuz? (Bu soruya cevabiniz yoksa belirtiniz.)	
	4
*8. MTSO üyesi misiniz?	
	· ·
Bu alan zonuñudur.	
*9. Etkinliğimize hangi şehirden katılıyorsunuz?	
	4
*10. Ihracat Yapıyor musunuz?	
	Ψ.
*11. İthəlat Yapıyor musunuz?	

\*12. E-Ticaret Yapıyor musunuz?

*12 Etkin	nliče katiko amacınız n	odir?				
-13. Etkin	niige katiim amaciniz n	edirr				
Ticare	etimi geliştirmek					
🔲 Ihraca	at potansiyelimi artırmak					
Netwo	orking yaratmak					
🔲 Yeni iş	işbirliği bağlantıları kurmak					
🗌 Yeni p	pəzərləmə kənəlləri oluşturma	k.				
Distrib	bütörlük arıyorum.					
Bayilik	k ariyorum.					
Ortaki En az 1 seç	clik kurmak istiyorum çim yapmalısınız					
*14. Sekt	törünüz için gördüğüni	)z en önemli sorun i	nedir? (3 ADET SEÇİNİZ	Z)		
Finans	smana erişim sorunları					
Nitelik	kli işgücü sorunu					
Vükse	ek girdi maliyetleri					Tüm sorular
Piyasa	adaki durgunluk ve talep yet	ersizliği				doldurulmalu
Vergili	llerin ve SGK primlerinin yüks	ekiigi				uoluuruimaile
Geleci	raðin on nörtilamamasi va h					
	agin en generanten de e	Nirsizlik				
	agir er ga annan a re	Nirsozhik				
15. MTSO'd	dan en öncelikli beklenti	hirsozlik hiz nedir?				
15. MTSOʻd	dan en öncelikli beklenti	hirsozlik niz nedir?				
15. MTSO'd 16. MTSO'n ] Bn ve öyn	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o	niz nedir? niz vətiğini düşünc	düğünüz ilk 3 konuyu bel	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n ] Bin ve oyr ] Dyelenin s	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renin rekabet gücünün artırima sorurlarına çözüm bulma	niz nedir? en iyi yaptığını düşünc	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve labi çalışmaları yapına	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n   lin ve oys   Oyelern s   Oyelern s	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renin rekabet gücünün artırlma sorunlarına çözüm bulma fan istişimini güçlendirme	niz nedir? an iyi yaptığını düşünc	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve lobi çəlqmələri yapına	lirtiniz		
15. MTSO'd 16. MTSO'n ] Bin ve oye ] Oyelerin s ] Oyelerin s ] Oyelerin s	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renn rekabet gucanun artırlma sorunlarına çözüm bulma ian Betgimini güçlendirme ref sektor ve STIClan bir araya ç	niz nedir? an iyi yaptığını düşünc una yönelik politika üretme setiren kurum olma	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve labi çalşmələri yapına	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n ] Bin ve öyr ] Oyelle ol ] Kamu, özr ] Ulusat/ulu	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renin rekabet gücünün artırlma sorunlarına çozüm bulma ilan iletişimini güçlendirme rel sektor ve STICten bir araya ç uslaracasi temsil ve tanıtım faaliy	niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yönelik politika üretme eteren kurum olma eterende öncü olma	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve labi çalışmatarı yaşıma	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 19. MTSO'n 10. MTSO'n 10. Vyelenn s 10. Vyelenn s 10. Vyelenn s 10. Vyelenn s 10. Vyelenn s 10. Vyelenn s 10. MTSO'd	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renın rekabet gücünün artırlma sorunlarına çüzüm bulma ian lietgimini güçlendirme tel sektör ve STIClan bir araya ç utlararası temsil ve tantım faaliy si dönüşüm ve inovasyon konula	niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yönetli politika üretme etiren kurum olma etiren kurum olma	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve lobi çelçmeleri yepme	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 19. Dyelenn s 0 yelenn s 10. Vyelenn s	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o enın rekabet gücünün artırlma sorunlarına çözüm bulma ian lietgimini güçlendirme tel sektor ve STIClan bir araya ç uslararası temsil ve tanıtım faaliy el dönüşüm ve inovasyon konula dönüşüm konularında çalışma yı	niz nedir? niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yönelik politika üretme setren kurum olma etlerinde öncü olma eride öncü olma işimak	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve lobi çalışmaları yapma	lirtiniz		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 18. NTSO'n 19. Dyelle ol 10. Vyelle ol 10. Kamu, öze 10. UkusaUulu 10. Kamu, öze	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renin rekabet gücünün artırlma sorunlarına çozüm bulma ilan iletişimini güçlendirme rel sektor ve STICten bir araya ç uslaracası temsil ve tantım faaliş 8 donuşum ve inovasyon konula dönüşüm konularında çalışma yı ile ve AR-GE çalışmalan ile yeni	niz nedir? niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yanetik politika uretme eteren kurum olma eterende ancu olma ereda ancu olma apmak kçi ekonomiye ancu olma	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve labi çalışmaları yapma	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 18. vé dyt Uyelenn s 10. ve dyt 10. ve	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında ( renın rekabet gücünün artırlma sorurlarına çözüm bulma ian letrijimini güçlendirme tel sektor ve STK'lan bir araya ç uslararası temsil ve tanıtım faaliy el dönüşüm ve inovasyori konula dönüşüm konularında çolşma yı lik ve AR-GE çolşmaları ile yenil ünetimini ve yatırmını destekler	niz nedir? niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yönetli politika üretme etiren kurum olma etirende öncü olma enda oncü olma işimak kçi ekonomiye öncü olma içi faaliyetler yapma	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve lobi çelçmeleri yapma	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 18. ve dye 0 yellen d 10. Kame, der 10. Ulusal/ulu 10. Gerreci d 10. Gerreci d 10. geret c 10. geret c 10. geret c	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o enın rekabet gücünün artırlma sorunlarına çözüm bulma ian lietişimini güçlendirme tel sektor ve STK'lan bir araya ç uslararası temsil ve tanıtım faaliy el dönüşüm ve inovasiyon konula dönüşüm konularında çalışma yı ile ve AR-GE çalışmalan ile yenil ünetimini ve yatırımıni destekler met/e-ihracat kapasitesini artım	niz nedir? niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yonelik politika üretme setiren kurum olma etlerinde öncü olma enda öncü olma apmak kçi ekonomiye öncü olma içi faaliyetler yapma aya yönelik çalışma'ar yapm	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve lobi çalşmaları yapma	lirtiniz		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 18. NTSO'n 19. Dyelle ol 10. Vyelle ol 10. Kamu, öze 10. Ukusöluku 10. Gerreci d 10. Gerreci d 10. gerreci d	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında i enin rekabet gücünün artırlma sorunlarına çozüm bulma ian iletişimisi güçlendirme tel sektor ve STX-lan bir araya ç uslaracasi temsil ve tarıtım faaliş il dönüşüm konularında çalışma yı ile ve AR-GE çalışmaları ile yenil üretimini ve yatırımını destekler met/e-ihracat kapasitesimi artırm o kapaşstesimi artırmak yenel tec	niz nedir? niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yanelik politika uretme etiren kurum olma etirenke ancu olma erinda ancu olma ipmak kiçi ekonomiye ancu olma ipi faaliyetler yapma aya yönelik çalışmalar yapm larik pincirini güçlendirme	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve labi çalışmaları yapma	lirtiniz.		
15. MTSO'd 16. MTSO'n 16. MTSO'n 16. MTSO'n 10. Vyeleoi 10. Vyeleoi 10. Kamu, oze 10. Kam	dan en öncelikli beklenti nun faaliyetleri arasında o renin rekabet gücünün artirima sorurlarına çozüm bulma ilan iletişimini güçlendirme rel sektor ve STKTan bir araya ç uslararası temsil ve tantım faaliy si dönüşüm konularında çalışma yı ili ve AR-GE çalışmalan ile yenil üretimini ve yatırımın destekler rest/e-ihracat kapasitesini artırm il kapasitesini artırank yenel teo rışmciliğe destek olmak	niz nedir? niz nedir? en iyi yaptığını düşünc una yönetik politika üretme etiren kurum olma etiren kurum olma etirende oncu olma ipmak kçi ekonomiye öncü olma içi faaliyetile yapma aya yönetik çalışmalar yapm larik pinçinini güçlendirme	düğünüz ilk 3 konuyu bel ve lobi çalışmaları yapına	lirtiniz.		

Etkinlik katılım formundaki tüm soruları yanıtladıktan sonra "**Gönder**" butonuna tıklayarak Kayıt ve Etkinliğe başvuru süreci tamamlanmış olunmaktadır.



### <u>Ek olarak ;</u>

Katılım formundaki sorulara verilen yanıtları değiştirmek istediğinizde Etkinlikler bölümünden Başvurularım kısmına tıklayınız.



"Formu Doldurunuz" butonuna tıklayarak düzenleme yapabilirsiniz.

Etkinlik Adı	Lokasyon	Etkinlik Yeri	Etkinlik Türü	Başvuru Türü / Ücreti	lşlemler	Etkir
MTSO B2B Networking (Yeni Nesil Ticaret)	MERSIN	Yenişehir Belediyesi Fuar Merkezi	Online Ve Fiziksel	Fiziksel Ocretsiz	Formu doldurunuz 🗟 Vazgeç ⊙	202

